

# Wirtschaftsblatt

38 **MARKT & STANDORT**

Dr. Joachim Paulus (l.) und Dr. Christian von Villiez bieten dem deutschen Mittelstand eine ideale Alternative zur Gründung einer eigenen Bank

Crown Westfalen Bank AG

## Alles, was eine Bank braucht

Ein riesiger Schriftzug weist den Weg zur Zentrale der Westfalenbank in der Bochumer City. Nach verschiedenen Umstrukturierungen präsentiert sich das traditionsreiche Institut heute als ideale Plattform für Konzerne und größere Mittelständler, die ein eigenes Finanzierungsgeschäft aufbauen wollen.

**D**ie Zahl der Unternehmen, die neben dem Stammgeschäft auch Finanzdienstleistungen offerieren oder dies planen, wächst. Die meisten Autohersteller haben heute eine Bank, doch auch familiengeführte Mischkonzerne oder Textilfilialisten nutzen die Chancen, die ihnen ein eigenes Kreditinstitut bieten kann. „Dieser Zielgruppe signalisieren wir Gesprächsbereitschaft“, sagt Dr. Joachim Paulus. Der erfahrene Jurist und Bankier bildet gemeinsam mit Dr. Christian von Villiez den Vorstand der Crown Westfalen Bank AG. So heißt das Bochumer Institut, seit die US-amerikanische Crown-Gruppe im Oktober 2006 die Westfalenbank von der HVB übernommen hat. Seither ist das Hauptgeschäft auf das Management notleidender Kredite beschränkt. „Dazu gibt es je eine Servicegesellschaft in Bochum, im britischen Ipswich, im texanischen Austin und in Brüssel“, erklärt der promovierte Diplom-Kaufmann von Villiez. Die Servicing-Einheiten mit über 100 Mitarbeitern arbeiten absolut autark.

### Offen für Neues

Der Name Westfalenbank hat nicht nur in der Metropole Ruhr weithin einen guten Klang. Gegründet worden ist das Geldhaus bereits 1921 von verschiedenen Bergbaukonzernen und einem Maschinenbauer, und man ist noch heute stolz auf seine industriellen Wurzeln. Damals erschufen sich die Unternehmer einen Finanzdienstleister, der sich ganz auf ihre Bedürfnisse einstellte. Jetzt könnte sich die Geschichte wiederholen. „Wir schöpfen das Potential, das die Marke bietet, aktuell gar nicht richtig aus“, erklären die

beiden Vorstände. Ihr Ziel: Sie stellen das Institut als Plattform für neue Geschäftsmodelle zur Verfügung und offerieren dem Mittelstand damit eine attraktive Alternative.

Denn die Gründung einer Bank ist ein steiniger Weg. Das Kreditwesengesetz steckt enge rechtliche Grenzen. Es gelten strikte Vorschriften für die Rechtsform, das Mindestkapital und die fachliche Eignung der Inhaber oder Geschäftsleiter. „Für ein mittelständisches Unternehmen könnte es interessant sein, dass wir operativ voll funktionsfähig sind“, haben Paulus und von Villiez erkannt.

### Das Team steht

„Personalseitig brauchen wir uns nicht zu verstecken“, heißt es selbstbewusst in der Bochumer Zentrale. Die Vorstände können auf eine kompetente Mannschaft bauen. „Im Kern sind wir 22 Kollegen, von den Assistentinnen über Personal- und Rechtsspezialisten bis hin zu den qualifiziert besetzten Abteilungen für IT-Services, Zahlungsverkehr und Treasury“, zählt Joachim Paulus auf. Und Platz für neues Wachstum gibt es auch. Der Crown Westfalen Bank AG stehen 1.400 Quadratmeter Büroflächen mit eigenen Parkplätzen in exzellenter City-Lage zur Verfügung. ▲

**Crown Westfalen Bank AG**  
Huestraße 21-25  
44787 Bochum  
Tel: 0234/6 16-0  
joachim.paulus@crownwestfalen.com  
www.crownwestfalen.com